U.G. 2nd Semester Examination - 2022 COMMERCE [PROGRAMME]

Course Code: BCOM-G-CC-T-4
Course Title: Marketing Management

Full Marks: 60 Time: $2\frac{1}{2}$ Hours

The figures in the right-hand margin indicate marks.

Candidates are required to give their answers in their own words as far as practicable.

- Answer any ten questions: 2×10=20
 যে-কোনো দশটি প্রশ্নের উত্তর দাও ঃ
 - i) Give the definition of marketing. বিপণনের সংজ্ঞা দাও।
 - ii) What is product mix? পণ্য সংমিশ্রণ কাকে বলে?
 - iii) What is marketing strategy?
 বিপণন কৌশল কি?
 - iv) What do you understand by price mix? মূল্য সংমিশ্রণ বলতে কী বোঝো?
 - v) What is Grading? স্তরবিভাজন কি?

- vi) Define Branding. অভিজ্ঞাতকরণের সংজ্ঞা দাও।
- vii) What is labelling?
 লেভেল আঁটাইকরণ কাকে বলে?
- viii) What is bonded warehouse? শুন্ধাধীন গুদাম কাকে বলে?
- ix) What do you understand by skim the cream pricing?
 ননীতোলা মূল্য নির্ধারণ বলতে কী বোঝো?
- x) What is consumer goods? ভোগাপণ্য কি?
- xi) Define sales promotion.
 বিক্রয় সম্প্রসারণের সংজ্ঞা দাও।
- xii) Who are the loyal consumers? অনুগত ভোগকারী কাদের বলা হয়?
- xiii) What is salesmanship?
 বিক্রয়বিদ্যা কাকে বলে?
- xiv) What is multiple shop? বহুশাখা বিপণি কি?
- xv) What is retail trade? খুচরা ব্যবসায় কাকে বলে?

- 2. Answer any **four** questions: 5×4=20 যে-কোনো চারটি প্রশ্নের উত্তর দাও ঃ
 - i) Distinguish between marketing and selling. বিপণন ও বিক্রয়ের মধ্যে পার্থক্য আলোচনা কর।
 - ii) Discuss product life cycle. পণ্যের জীবন চক্রকাল সম্পর্কে আলোচনা কর।
 - iii) Show the distinction between packing and packaging.
 মোড়ক এবং মোড়ক বন্ধনের মধ্যে পার্থক্য দেখাও।
 - iv) State a few steps in price determination. মূল্য নির্ধারণের কয়েকটি ধাপ উল্লেখ কর।
 - v) Is advertisement expenditure unnecessary and wasteful? Discuss briefly.
 বিজ্ঞাপন ব্যয় কি অপ্রয়োজনীয় এবং অপচয়? সংক্ষেপে ব্যাখ্যা কর।
 - vi) State the objectives of Marketing Management.
 বিপণন ব্যবস্থাপনার উদ্দেশ্য বর্ণনা কর।
- 3. Answer any **two** questions: 10×2=20 যে-কোনো দুটি প্রশ্নের উত্তর দাও ঃ
 - i) Define Product. State its features and importance. 2+8 পণ্যের সংজ্ঞা নির্দেশ করো। এর বৈশিষ্ট্য ও গুরুত্ব বর্ণনা কর।

- ii) State the importance of pricing. What are its objectives of pricing? 4+6
 মূল্য নির্ধারণের গুরুত্ব বর্ণনা কর। মূল্য নির্ধারণের উদ্দেশ্যগুলি কি কি?
- iii) What are advertisement and salesmanship?
 Distinguish between them. 2+2+6
 বিজ্ঞাপন ও বিক্রয় বিদ্যা কাকে বলে? এদের মধ্যে পার্থক্য
 দেখাও।
- iv) Write short notes on : 5+5 সংক্ষিপ্ত টীকা লেখ ঃ
 - a) Chain stores বিপণী শৃঙ্খল
 - b) Super market অধিবিপণি
